

Ценовые предложения для **Оптовых покупателей** и **Монтажных организаций** составляются в зависимости от объема закупаемого оборудования в соответствии с **Таблицей 1**

**Таблица 1**

Сумма поставки оборудования по розничным ценам, руб.	До 200 тыс. руб.	Свыше 200 тыс. руб.
Предельно допустимый размер скидки Оптовому покупателю или Монтажной организации от розничных цен Производителя, %,	15	20

Ценовые предложения для **Дилеров** составляются в зависимости от объема закупаемого оборудования в сезон в соответствии с **Таблицей 2**

**Таблица 2**

Объем закупаемого оборудования по ценам закупки в сезон, руб.	До 1500 тыс. руб.	1500-2000 тыс. руб.	2000-2500 тыс. руб.	2500-3000 тыс. руб.	3000-4000 тыс. руб.	Более 4000 тыс. руб.
Предельно допустимый размер скидки Дилеру от розничных цен Производителя, %,	25	26	27	28	29	30

Основными критериями идентификации партнера в качестве **Дилера** являются следующие:

- наличие подписанного дилерского договора с **Дистрибьютором** на сезон;
- подтвержденный опыт работы на рынке (**не мене 3-х лет**) с брендом «Тепломаш», или другими брендами;
- наличие собственных или арендованных офисных и складских помещений;
- наличие инфраструктуры продаж и продвижения оборудования (интернет-сайт, выставочный зал);
- наличие в штате специалиста по сервису и техническому обслуживанию оборудования.